مجلة

السلام

الكلمة الإفتتاحية

بقلم المدير العام السيد : حيدر ناصر

قل خيرا أو اصمت

مدير فرع عين وسارة لمصرف السلام الجزائر، السيد : حسان سماري
فرع عين وسارة حقّق النتائج المتوقعة رغم الأزمة الصحية

مصرف السلام

AL SALAM BANK

Algeria الجزائر

مجلة شهرية تصدر عن خلية التسويق و الاتصال

عدد نوفمبر 2021

مصرف السلام الجزائر

مجلة السلام

مجلة "السلام" هي مجلة داخلية شهرية تصدر عن خلية التسويق و الاتصال؛ تهدف من خلالها إلى تعزيز التواصل الداخلي بين كافة موظفي المصرف، وبإمكان جميع الموظفين المشاركة سواء بمقالات أو اقتراحات لتحسين مناخ العمل؛ أو بأفكار لمنتجات جديدة أو التعبير عن آرائهم من أجل ترسيخ بيئة عمل إيجابية و متينة، و سنخصص لكل إدراة / خلية / فرع صفحة خاصة في المجلة مع معرض للصور و أهم الأحداث...ماينشر في المجلة من مقالات أو تصريحات تعبر عن آراء أصحابها و لا تلزم المصرف

مع التحية و التقدير

مجلة السلام

الفهـرس

الكلمـة الإفتتاحيـة

بقلم المدير العام السيد : حيدر ناصر

قل خيرا أو اصمت

ص 04

منبر هيئـة الفتـوى

بقلم فضيلة الدكتور : عزالدين بن زغيبة

الشريعة وحرية التصرفات المالية الإحكام الإلهي

ص 05

عمود السلام

بقلم السيد : محمد توفيق بوكريطاوي

مسؤول خلية التسويق والاتصال

فن اتخاذ القرارات

ص 06

نشاط عين وسارة

ص 07

خلية الأنشطة العقارية

ص 13

نشاط خلية التسويق و الإتصال

حوصلة حول نشاط الخلية

ص 16

المنوعات

بقلم السيد: عمار سعودي

رئيس مهمة في إدارة التدقيق

ص 22

من طرائـف العـرب

ص 23

فروع المصرف

ص 24

مجلة السلام

بقلم المدير العام السيد : حيدر ناصر

قل خيرا أو اصمت

عن أبي هريرة رضي الله عنه عن النبي صلى الله عليه وسلم قال: " إن العبد ليتكلم بالكلمة من رضوان الله لا يُلقي لها بالًا يرفعه الله بها درجاتٍ، وإن العبد ليتكلم بالكلمة مِن سخَط الله لا يُلقي لها بالًا يهوي بها في جهنم " رواه البخاري.

ما أكثر ما يسببه اللسان من معاص بل من موبقات وما أعظم ما قد يفضي إليه الكلام من مفاسد ومساوئ تنشر الضغائن وتقطع الأرحام وتهتك الأعراض وتذهب الوئام وتخرب البيوت بل منها حتى ما قد ينقض عرى الإسلام وركائز الإيمان. أليس هو منطلق الكذب و الغيبة والنميمة والغمز واللمز والسخرية والاستهزاء وقذف المحصنات وخون الأمانات و إفشاء الأسرار و الطعن في دين الله أو الانتقاص من شعائره جدا أو هزلا مما قد ينقض إيمان المرء من القواعد؟ ألا نسمع في بعض مجالسنا من يقص على سبيل التندر والفكاهة قصصا تمس ببعض شعائر الدين أو المتدينين ونغفل كيف حكم الله بكفر قوم استهزءوا بصحابة رسول الله صلى الله عليه وسلم كما جاء في كتب التفسير عن سبب نزول قول الله تعالى **"وَلَئِن سَأَلْتَهُمْ لَيَقُولُنَّ إِنَّمَا كُنَّا نَخُوضُ وَنَلْعَبُ قُلْ أَبِاللَّهِ وَءَايَٰتِهِ وَرَسُولِهِ كُنتُمْ تَسْتَهْزِءُونَ لَا تَعْتَذِرُواْ قَدْ كَفَرْتُم بَعْدَ إِيمَٰنِكُمْ إِن نَّعْفُ عَن طَآئِفَةٍ مِّنكُمْ نُعَذِّبْ طَآئِفَةً بِأَنَّهُمْ كَانُواْ مُجْرِمِينَ"** أن رجلاً من المنافقين قال لعوف بن مالك فى غزوة تبوك : ما أرى قراءنا هؤلاء إلا أرغبنا بطوناً وأكذبنا ألسنة وأجبننا عند اللقاء فقال له عوف : كذبت ولكنك منافق لأخبرن رسول الله صلى الله عليه وسلم فذهب عوف إلى رسول الله صلى الله عليه وسلم ليخبره فوجد القرآن قد سبقه. قال زيد : قال عبد الله بن عمر : فنظرت إليه أي إلى المنافق متعلقاً بحقب ناقة رسول الله صلى الله عليه وسلم تنكبه الحجارة يقول : إنما كنا نخوض ونلعب فيقول له الرسول صلى الله عليه وسلم :" أبالله وآياته ورسوله كنتم تستهزئون"

نعم أيها الإخوة ما أسهل أن تستزل ألسنتنا بما يسخط الله تعالى دون وعي أو قصد منا من فرط الغفلة واستصغار الأمور وهي عند الله عظيمة خاصة إذا تعلقت بشعائر الإسلام أو أعراض المسلمين أو بما قد يثير الفتنة والضغينة والبغضاء بينهم. روى الترمذي عن سفيان بن عبد الله الثقفي رضي الله عنه، قال: "قلت: يا رسول الله، حدِّثْني بأمرٍ أعتصم به، قال: قل: ربي الله ثم استقم، قلت: يا رسول الله، ما أخوف ما تخاف عليَّ؟ فأخذ بلسان نفسه، ثم قال: هذا" صححه الألباني.

ومما يوقع الإنسان في زلات اللسان أن يحدث بكل ما سمع كما جاء في حديث أبي هريرة في صحيح مسلم وأن يخوض فيما ليس له به علم لقوله تعالى في سورة الإسراء :" وَلا تَقْفُ مَا لَيْسَ لَكَ بِهِ عِلْمٌ إِنَّ السَّمْعَ وَالْبَصَرَ وَالْفُؤَادَ كُلُّ أُوْلَئِكَ كَانَ عَنْهُ مَسْئُولًا " وأن يتدخل فيما لا يعنيه لقوله صلى الله عليه وسلم فيما رواه الترمذي عن أبي هريرة رضي الله عنه :" مِنْ حُسْنِ إِسْلَامِ الْمَرْءِ، تَرْكُهُ مَا لَا يَعْنِيه" وترديد الأخبار والشائعات دون التثبت منها أو فائدة تجنى منها ولو صحت بل مما ينشر البلبلة والجدل والخصومة في الأمة كما جاء في قول الله تعالى في سورة الحجرات :" يا أيها الذين آمنوا إن جاءكم فاسق بنبأ فتبينوا أن تصيبوا قوما بجهالة فتصبحوا على ما فعلتم نادمين "

لقد جاء النهي الصريح عن القيل والقال والحث على الاحتراس من فلتات اللسان وعثراته و لجم جموحه لحفظ الأمة من هذه المسالك المفضية للمهالك ومن لم يسعفه الورع أو المزاج في التحكم في هذه الجارحة الناشزة فليلزم الصمت ما استطاع ففي كل منا من العيوب والمثالب وعليه من الذنوب و الخطايا ما لو تفكر فيه وحاسب نفسه عليه واستغفر ربه منه ما يغنيه عن تتبع عورات المسلمين والخوض في أعراضهم وشغل أوقاته بالأخذ والرد في أخبارهم و خاصة شؤونهم مما صح ولم يصح فكل ذلك مورد للزلل والانزلاق فيما يغضب الله تعالى ويجلب على صاحبه السوء في الدنيا والآخرة سواء.

عن عقبة بن عامرٍ رضي الله عنه، قال: " قلت: يا رسول الله، ما النجاةُ؟ قال: أمسِكْ عليك لسانك، وليسَعْك بيتك، وابكِ على خطيئتك " رواه الترمذي وصححه الألباني.

وقال عبد الله ابن عباس رضي الله عنه كما جاء في إحياء علوم الدين للإمام أبي حامد الغزالي "خمس لهن أحبُّ إليَّ من الدُّهم الموقفة: لا تتكلم فيما لا يعنيك؛ فإنه فضلٌ، ولا آمن عليك الوزر، ولا تتكلم فيما يعنيك حتى تجد له موضعًا؛ فإنه رُبَّ متكلِّمٍ في أمر يعنيه قد وضعه في غير موضعه، فيعنت، ولا تمارِ حليمًا ولا سفيهًا؛ فإن الحليم يقليك، وإن السفيه يؤذيك، واذكر أخاك إذا غاب عنك بما تحبُّ أن يذكرك به، وأعفِه مما تحب أن يُعفيَك منه، وعامل أخاك بما تحب أن يعاملك به، واعمل عمل رجلٍ يعلم أنه مجازًى بالإحسان، مأخوذٌ بالإجرام"

ربنا لا تؤاخذنا إن نسينا أو أخطأنا ولا تحمل علينا إصرا كما حملته على الذين من قبلنا ربنا ولا تحملنا ما لا طاقة لنا به واعف عنا واغفر لنا وارحمنا أنت مولانا فانصرنا على القوم الكافرين.

بقلم فضيلة الدكتور

السيد : عزالدين بن زغيبة

رئيس هيئة الفتوى

الشريعة وحرية التصرفات المالية الإحكام الإلهي

إن من أعظم الأسس التي بني عليها نظام التصرفات المالية: رعايةَ حق التملك، وصيانةَ الأملاك عن كل يد ظالمة تعمد إلى إلغاء هذا الحق, أو الحد منه من دون مسوغ شرعي, ويحصل هذا عندما يختص كل مالك بما يملكه, ويتصرف فيه بوجوه التصرف المختلفة, المعبر عنها بحرية التصرف, وهي أصل طبيعي وشرعي, ودليله قوله صلى الله عليه وسلم: "من أحيا أرضاً ميتة، فهي له، وليس لعرق ظالم فيها حق", وقال مالك: (والعرق الظالم كل ما احتقر أو أخذ أو غرس بغير حق), وعن سالم بن عبد الله عن أبيه أن عمر بن الخطاب قال: "من أحيا أرضاً ميتة، فهي له" قال مالك: (وعلى ذلك الأمر عندنا).

وهذا إقرار من الشريعة بأن المال حق للذي اكتسبه بطريق من الطرق الصحيحة شرعاً؛ لأن حق الاكتساب للمال يخول المرء حيازته والاستبداد به عن الغير, فلا يباح إلا بإباحته, ويمنع بمنعه, ولا يتصرف في جزء منه إلا بإذنه, فأصبحت له سلطة على ما اكتسبه, صار معها حق الله تابعًا لحقه, قال ابن عبد السلام: (... أما الأموال فحق الله تعالى فيها تابع لحقوق العباد, بدليل أنها تباح بإباحتهم, ويتصرف فيها بإذنهم)، ومن ثم استحق مكتسب المال صفة المالك تمييزًا لسلطته على ما اكتسب عن غيره من الخلق, قال صلى الله عليه وسلم: "كل ذي مال أحق بماله، وكل ذي حق أحق بحقه، وكل ذي ملك أحق بملكه".

واعتباراً لمعنى حرية التصرفات المالية, جاء عن مالك أنه بلغه أن عاملاً لعمر بن عبد العزيز على آيلة كتب إليه: أن قومي يمترون القمح منها إلى غيرها, وأنه بلغني أن أمير المؤمنين منع طعامًا أن ينتقل.

فكتب إليه عمر بن عبد العزيز: ما ظننت أن أحد أبه لهذا, وأن الله تعالى أحل البيع وحرم الربا, فخل بين الناس، وبين البيع والابتياع, قال مالك: (كان من العيب الذي يعاب به من مضى, ويرونه ظلمًا عظيمًا منع التجر).

ولولا اعتبار حرية التصرف في الأقوال والأعمال، لما كانت الإقرارات, والعقود, والالتزامات, وصيغ الوصايا, والوقف, مؤثرة آثارها؛ ولذلك لا يلتفت إليها متى تحقق أنها صدرت في حالة إكراه، وبناءً على هذا ذهب الحنفية إلى أنه لو تعاقد اثنان على عدم الاشتغال في التجارة يكون ذلك العقد غير مفيد؛ لأن حرية الإنسان في اختيار الوسيلة المشروعة لاكتسابه من النظام العام في الإسلام فلا ينبغي تقييدها.

واستنادًا إلى هذه المعاني اتفق العلماء على اشتراط الاختيار, وإطلاق التصرف في الشخص الذي يباشر عقد البيع، وإلا فإن البيع لا يصح.

ومما يندرج تحت هذا المعنى قول المالكية بفسخ بيوع الثنايا ما دام البائع متمسكًا بشرطه؛ وهي أن يبيع الرجل السلعة؛ على أن المشتري لها لا يبيعها ولا يهبها, أو إن باعها المشتري فالبائع أحق بها بالثمن الذي اشتريت به منه, أو على أنه فيها بالخيار إلى أجل بعيد لا يجوز الخيار إليه, أو ما يشبه ذلك من الشروط التي تقتضي التحجير على المشتري وتقيد حرية تصرفه في السلعة التي اشتراها.

وحتى يكون لزوم العقد لزومًا صحيحًا وذا أثر في الواقع اشترط في وجوده حصول صيغ العقود، وهي الأقوال الدالة على التراضي بين المتعاقدين، أو ما يحل محلها ويأخذ حكمها، كالأفعال والإشارة في بعض التصرفات؛ لأن المقصود من العقود هو الرضا فما دل عليه كفى.

ومن أجل هذا قال الفقهاء في حكمة مشروعية البيع، وهي الوصول لما في يد الغير على وجه الرضا، وجعلوا أول أركانه الصيغة، وقالوا في تفسيرها: هي الإيجاب والقبول، أو ما يشاركهما في الدلالة على الرضا الباطن من قول أو فعل قصد به ذلك.

والذي يبدو لي من هذا الكلام أن التراضي أساس الالتزام؛ أي إنه إذا تعاقد شخصان على تصرف معين، وتراضيا به، وجب عليهما الالتزام بمقتضياته.

ولهذا جعل الفقهاء ظهور ما يدل على الرضا بالعيب من المبتاع مانعاً من الخيار ومبطلاً للرد مطلقاً سواء كان ذلك بالقول أو بالسكوت أو بالفعل.

ولا يفهم من هذا الكلام أن كل ما رضى به العاقدان أو أحدهما من التصرفات والالتزامات ملزم له كيفما كان، وإنما يلزمهما مما رضيا به من التصرفات ما كان وقوعه موافقًا للشريعة، أما ما كان مخالفًا لها فهما ممنوعان منه، ولا عبرة لرضاهما به، قال ابن حارث: (انظر فكل صفة انعقدت على ظاهر الصحة والسلامة ثم تبين فيها وجه، لو تعاملا عليه لم يجز البيع فلا يجوز أن يتراضيا بتنفيذ ذلك الوجه الذي لا يحل التعامل فيه).

ولما كان التراضي والطواعية شرط في كل عقد، كان الإكراه على البيع مانعًا من لزومه للمكره عليه؛ وذلك لافتقاده أهلية المعاوضة المبنية على الرشد، وعدم الإكراه، ولهذا المعنى قال الفقهاء في بيع المضغوط: إن البيع لازم من جهة غير المضغوط، ولا خيار فيه إلا للمضغوط وحده.

هذا نزر قليل من فيض الشريعة في مجال المعاملات المالية التي وضعتها للمكلفين الداخلين تحت سلطانها، أردت من خلاله أن ألفت عناية أخواني غير المنتمين إلى الاختصاصات الشرعية أن يطالعوا حكمة الشريعة وفلسفتها في هذا النظام المحكم للمعاملات المالية؛ فإنهم سيستمتعون بما يسبح بهم في عالم المثال الإلهي الذي بسلطانه يصقل النفس، ويهذب الطبائع، ويعرج بالتفكير إلى مدارج النماذج المنتخبة لقيادة الأمة والإشراف على سلوكها ليكون مطابقا للسلوك النبوي ومن ثم مطابقته لسلوك الشريعة.

والله الموفق لما فيه الخير والصلاح لهذه الأمة

بقلم السيد : محمد بوكريطاوي – توفيق
رئيس خلية التسويق والاتصال

فن اتخاذ القرارات

يجوب بكم صاحب العمود من خلال مقالاته كل شهر الفيافي والقفار والمحيطات والبحار والأنهار، فتارة يغوص بكم في غيابات مقومات النهضة والصراع الوجودي وتارة أخرى يحط بكم في ميناء الأنغام لنعزف سويا سنفونية أنشودة الريادة والنجاح.

سياحة عدد هذا الشهر ستكون عبر الطائرة نحلق بها سويا لنلج سحاب فن اتخاذ القرار، علم قائم بذاته ينفرد به أولي العلم والأحلام، لا يناله إلا قائد ذو عزم همام، رؤوف ذو ود ومحبة ووئام، حزم ذكي مؤمن مستقيم ذو صارم بتار، قوي عزيز شم الأنف من طراز خير الأنام.

إن اتخاذ القرار يتوقف في المقام الأول على قدرة وكفاءة وفهم حيثيات الموضوع محل اتخاذ القرار وأساليب اتخاذه ومآل نتائجه ويتطلب نظرة استشرافية وفراسة فطرية وخبرة مكتسبة مصقولة بمفاهيم الحوكمة الراشدة.

كما أن تحقيق القرار الراشد وتجسيد فاعليته في ارض الواقع يتطلب وضوح معالم مستهدفاته واختيار وقت تحقيقه.

إن اتخاذ القرار هو محور عملية فن القيادة الراشدة، يتطلب النظرة الشاملة بإلمام وعلو الكعب المعرفي في محال وضع الاستراتيجيات والتخطيط العملياتي والتطوير المستدام.

فن اتخاذ القرار هو دستور القائد الناجح الذي يسخر كل الفرص والوسائل البشرية والمادية لبلوغ الأهداف بمنهج تفكير منطقي ومبدع ابتكاري، يرتكز على التصور والتوقع والأفكار في إطار تنظيمي مهيكل بسياسة تشاركية مع مرؤوسيه بأسلوب تحفيزي لهم ماديا ومعنويا لتحقيق أفضل وأحسن أداء.

فن اتخاذ القرار يقتضي التحكم في معايير قياس النتائج والتحكم في وقت التدخل للتعديل والتصحيح بعد التعرف على طبيعة المشاكل التي تعرقل تنفيذه وفهمها فهما تفصيليا بتفحص مدقق للبيانات والمؤشرات وحصر درجة أهميتها واقتراح البدائل المناسبة لحلها.

كما أن فن اتخاذ القرارات لا ينحصر في اختيار الوقت المناسب لإعلانها والاكتفاء باستيفاء نتائجها بل يقتضي تقويمها وقياس درجة فاعليتها ومقدار نجاحها وتحقيق مستهدفاتها.

اخيرا ينهي صاحب العمود مقاله فن اتخاذ القرار ينمي روح المسؤولية للمرؤوسين بمساهمتهم في اتخاذ القرارات ويحسن نوعيتها ويغرس الثقة في نفس المرؤوسين ويرفع روح معنوياتهم ويشبع حاجة الاحترام وتأكيد الذات وتطوير روح القيادة فيهم وخلق مناخ متناغم يسوده الصدق والمحبة والإخلاص والصراحة والتفاهم والاستئناس ويعزز فيهم روح الانتماء والولاء.

سويا نحقق الريادة تحقيقا لا تعليقا، هكذا كونوا او لا تكونوا يا شباب المصرف.

نشاط فرع عين وسارة

صورة جماعية لفرع عين وسارة

فتح

السيد : حسان سماري مدير فرع عين وسارة

التعريف بالفرع و المنطقة:

لقد تشرفت منطقة عين وسارة بافتتاح فرع مصرف السلام بتاريخ 19/12/2019 و قد كان هذا الحدث بمثابة ازدياد مولود جديد لسكان المنطقة الطيبين المعروفين بتمسكهم لتقاليد و عادات أجدادهم الإسلامية و نظرا للخدمات و المنتجات الإسلامية المقدمة لهم ناهيك عن السمعة الجيدة المكتسبة لمصرف السلام بصفة عامة من خلال عدة فروع في مختلف الولايات و القيام بعملية الترويج لنشاط المصرف عبر مختلف قنوات الإشهار التي كان لها صدى قبلي لدى سكان المنطقة و حتى سكان المناطق و الولايات المجاورة على غرار الجلفة، الأغواط، تيسمسيلت، تيارت و المدية.

انطلق نشاط الفرع بثمانية موظفين كلهم على عزم وطموح كبيرين من أجل تشريف الفرع بالمنطقة بصفة خاصة والمصرف بصفة عامة من خلال تقديم خدمات تربو لرضا العملاء وترتقي بنشاط الفرع قصد تحقيق الأهداف المسطرة.

لقد كانت هذه الانطلاقة مقبولة إلى حد بعيد وذلك مع تزامنها لظهور وباء كورونا الذي كان له أثر سلبي على الدورة الاقتصادية على غرار جميع البلدان.

لقد تموقع الفرع بقلب مدينة عين وسارة و بوجود أربعة بنوك أخرى منافسة قديمة التموقع لكن الفرع كان قد فرض تواجده في فترة وجيزة.

تتميز منطقة عين وسارة بطابعها السهبي الصحراوي و المعروفة بإنتاجها للمواشي بأراضيها الفلاحية (منطقة السرسو الفلاحية) و بوجود وحدات صناعية منتجة في صناعات متنوعة خاصة في مجال صناعة الحليب و مشتقاته و كذا المشروبات الغازية و الصناعات الزجاجية بالإضافة الى نشاطات تجارية أخرى. يتراوح عدد سكانها بحوالي 150 ألف نسمة.

نشاط الفرع

لقد كان الهدف من افتتاح الفرع هو من أجل استقطاب الزبائن بمختلف الشرائح أفراد و مؤسسات و ذلك من خلال تقديم مختلف المنتجات المصرفية المتميزة بإسلاميتها المحضة.

قبل البدء بالشرح و التعريج على أهم المنتجات المقدمة من طرف الفرع للشريحتين السالف ذكرهما، نشير إلى أن الفرع كان له دور هام و مهم في توفير السيولة النقدية لسكان المنطقة و حتى مناطق

السيد : حسان سماري مدير فرع عين وسارة

الولايات المجاورة عبر الصراف الآلي المعبئ بصورة دائمة و ذلك من خلال العمليات الهائلة المسجلة خصوصا في فترة أوج انتشار فيروس كورونا و التي عرفت أزمة سيولة حقيقية في المنطقة، و هذا ما انعكس إيجابا على صورة الفرع و كسب احترام و ود المواطنين.

فبالنسبة للأفراد نظرا لاحتياجاتهم الطبيعية من: التوفير، طلبات شراء، بناء، توسيع، ترميم سكن، شراء سيارات أو دراجات نارية، فقد وفر المصرف لفائدة هذه الشريحة في جانبه الخدماتي منتج حساب التوفير بعوائد إسلامية أو دونها وبمختلف أنواعه بالإضافة الى حسابات الايداع الاستثمارية، أما بخصوص الجانب التمويلي فقد انصب جهد الفرع لمنتجات التمويل العقاري دار السلام بالإضافة إلى البيع بالتقسيط للدراجات النارية الذي عرف نتائج جد مقبولة في ظل ندرة السيارات في السوق الوطنية.

أما بالنسبة للزبائن مؤسسات وكما أشير إليه سابقا إلى أن المصرف يقدم منتجات تمويلية إسلامية بامتياز غير متوفرة في البنوك المنافسة في المنطقة زيادة على السرعة في التنفيذ ونوعية الخدمات المقدمة، عوامل كلها أدت إلى استقطاب عدد لا بأس به من المتعاملين من هذا النوع سواء كانوا موطنين في البنوك الأخرى أو غير ذلك.

أما بخصوص مجال استقطاب الودائع فقد عمل الفرع مجندا بكامل موظفيه إلى الترويج لمنتجات حسابات الإيداع والاستثمار عن طريق تنظيم أبواب مفتوحة داخل الفرع وخارجه وحتى التنقل لدى الخواص، التجار، وأصحاب المهن الحرة لتحسيسهم بفحوى هذه المنتجات، كما لا يفوتني في هذه الفرصة أن أشير إلى الدور الفعال للموظفين على مستوى مصلحة الصندوق الذي كان ويزال لهم دور هام في هذا الصدد.

السيدة : قيبش عائشة مندوبة التمويلات

السيد : مبروك باسين مندوب العمليات

لقد كان لثمرة الخرجات الميدانية أكلها على طول الفترة منذ بداية نشاط الفرع بحيث تم استقطاب عدد لا بأس به من الزبائن خصوصا تلك المتعلقة بالمؤسسات ذات الملاءة الأدبية الجيدة والعاملة في المجال الصناعي، الفلاحي والخدماتي.

أما بخصوص لغة الأرقام المحصلة فقد تجاوزت الـــ 89 بالمائة من الأهداف المسطرة إلى غاية شهر أكتوبر من هذه السنة فقد كانت على النحو التالي:

بداية بالتمويلات في فرعيها لفائدة المؤسسات والأفراد حيث بلغ حجم تمويل المؤسسات قيمة فاقت 678 مليون دينار محققا بذلك نسبة 81 بالمائة من المستهدف، فبهذا الملاحظ نقول أن مداخيل الفرع تركزت بنسبة كبيرة على هذا النوع من التمويل.

وفيما يتعلق بالفرع الثاني لفائدة الأفراد فقد وصل حجم التمويل إلى 136 مليون دينار محققا لنسبة قدرها 170 بالمائة من المستهدف سجل من خلاله علو حجم التمويلات العقارية وتربعها العرش في هذا المصاف.

كذلك بخصوص العمولات المحصلة في إطار التجارة الخارجية فقد حقق الفرع نسبة قدرها 191 بالمائة من المستهدف، نسبة نعتبرها نتيجة جيدة وهذا بالرغم من عدم حصول الفرع على ترخيص في هذا المجال و لعبه فقط دور الوسيط.

من جهة الودائع و كما هو متعارف عليه فإنها تعتبر الضامن أو مصدر للتمويلات فقد بلغت قيمة تقدر بـــ 694 مليون دينار ممثلة نسبة 81 بالمائة من المستهدف، نسبة نعتبرها لا بأس بها و لكنها تبقى غير كافية لضمان على الأقل التوازن بين طرفي المعادلة و التي تحتاج بكل تأكيد إلى التعديل الذي سيكون له نصيب أكبر في اهتماماتنا المستقبلية.

وفي الأخير في كلمة ختامية أشير بالذكر أننا سنكمل الطريق في السنة المقبلة بحول الله بعزيمة أكبر من أجل تحقيق نتائج أحسن وأفضل لرفع راية الفرع والمشاركة بتشريف المصرف في الساحة المصرفية وبتوفيق من الله تعالى.

حقق بنك السلام إنجازات متعددة وشهد نجاحًا متميزًا في رحلته نحو الاقتصاد المصرفي الإسلامي مما ساهم في حصوله على هذه الجائزة المرموقة.

وكانت هذه نتيجة السياسة التسويقية لمصرف السلام الجزائر من جهة، من خلال استقطاب المتعاملين ذو الملاءة الأدبية والمالية سواء كانوا شركات أو أفراد عن طريق طرح العديد من المنتجات المصرفية الموافقة لأساسيات الصيرفة الاسلامية سواء في مجال الادخار من حسابات ادخارية واستثمارية، وفق صيغة المضاربة وتوفير وسائل الدفع كبطاقات الدفع الإلكترونية "آمنة" و"أمنيتي"، وبطاقة الدفع الخاصة بالشركات، وكذا بطاقة "فيزا " الدولية وتطبيقات السلام مباشر، لتنفيذ العمليات عبر الإنترنت، وكذلك في مجال التمويل المصرفي للأفراد والمؤسسات.

و من جهة أخرى حرص مصرف السلام على الاهتمام بالجانب الإعلامي والاشهاري للتعريف بالمصرف والمساهمة في مختلف الأيام التحسيسية حيث ساهم مصرف السلام الجزائر طيلة شهر أفريل المنقضي في تنظيم أيام إعلامية حول الشمول المالي، ويهدف هذا الحدث إلى التواصل مع الجمهور، بشأن الممارسات المصرفية والمنتجات المصرفية المتاحة لتلبية كافة احتياجتهم في المجال المصرفي ، كما ساهم مصرف السلام في فعاليات اليوم الإعلامي الذي تم تنظيمه بمناسبة اليوم العالمي للادخار الموافق ل 31 أكتوبر من كل سنة الهادفة إلى ترسيخ ثقافة التوفير والادخار في أوساط المجتمع.

في الختام، كلنا ثقة وأمل على أن نستمر في هذا المنهج، من خلال مضاعفة الجهود والمثابرة والعمل، لنرتقي الى مستوى الثقة الموضوعة فينا.

السيد : محمد رضا كديد
مستشار زبائن رئيسي

بسم الله والصلاة والسلام على رسول الله و آله وصحبه ومن ولاه

يطيب لي في هذا المقام الرفيع أن أتقدم باسمي وباسم كافة موظفي مصرف السلام فرع عين وسارة بأسم التهاني والتبريكات لجميع موظفي مصرف السلام، وعلى رأسهم السيد المدير العام، على المرتبة الأولى لمصرف السلام كأفضل مصرف إسلامي لسنة 2021 في الجزائر، والتي ستكون دفعة قوية بإذن الله في عجلة الاقتصاد الإسلامي.

فبرغم الأوضاع الراهنة التي تشهدها المؤسسات المالية ومختلف القطاعات في جميع أنحاء العالم نظير تبعات الجائحة المستمرة،

السيدة : قيبش عائشة مندوبة التمويلات

السلام عليكم

الحمد لله رب العالمين و الصلاة و السلام على اشرف الخلق سيدنا محمد بن عبدالله النبي الكريم و على اله و صحبه اجمعين .

لقد كان من عظيم فضل الله تبارك و تعالى على ان هياء الأسباب لنا لأكون من موظفي مصرف السلام.

فالقطاع المصرفي لدى فرعنا هو هوية حيوية تسهم في توفير خدمات ممتازة و ذات جودة عالية للزبائن .فشهد فرعنا بعين وسارة منذ انطلاقته سنة 2019 نسقا تصاعديا في نشاطه و اولينا اهتماما بالغا لوظيفة استقطاب الودائع لا سيما المستقرة منها و ذلك لقناعتنا بالدور الحيوي فمؤسستنا يتعلق منهجها على ربحية العملية في نهاية المطاف فالعميل المربح هو الشخص او الشركة التي تحقق بمرور الوقت تدفقا للعائدات مبالغ مقبولة. فالتسويق هو فن جذب العملاء المربحين و الاحتفاظ بهم و هذا هو المبتغى فقد كان من دواعي سرورنا و من جوهر واجبنا . في الأخير ما يسعني ان أقول للسيد المدير العام جعل الله في صحتكم نورو في عافيتكم نور و اتم شفاءكم و قبل دعوتي لكم بالعافية و الصحة .نسال الله سبحانه و تعالى بأسمائه الحسنى و صفاته العليا ان يوفقنا و اياكم لما يحبه و يرضاه وان يتقبل منا و منكم صالح الاعمال و ان يجعل خير اعمالنا خواتيمها و خير اعمالنا يوم نلقاه

صورة جماعية لاحتفال الفرع بعامه الثاني

بقلم: السيدة بن يحي فايزة
مستشارة الزبائن / أفراد فرع عين وسارة

نتقدم إليكم بكل فخر وعرفان على ما قمتم بتقديمه إلينا خلال العامين هذه من إنجازات عظيمة في مسيرة العمل، و نحن نقدر كافة الجهود المبذولة التي لم تبخلوا يوما بها، و التي تشهد على تفوقكم و جدارتكم بتولي هذا المنصب الذي كبر بكم و بإنجازاتكم دون انتظار ثناء أو شكر عليها في أي يوم من لأيام، لذا فإنه من دواعي سرورنا أن نتقدم

وهذا الامر إن دل على شيء فإنه يدل على إخلاصكم ووفائكم وعملكم الحاد و جهودكم المستمرة التي قدمتموها دون انتظار ثناء أو شكر عليها في أي يوم من الأيام، لذا فإنه من دواعي سرورنا أنت نتقدم إليكم بجزيل الشكر الذي تستحقونه

فنحن في هذا الفرع نشعر بالفخر لأننا نعمل يدا واحدة من أجل يسير العمل على أفضل وجه ممكن، ولم ين هذا لولا أنكم لم تتركوا مجال لأي جهد يفوتكم إلا و قمتم بتقديمه

نحن نؤمن بأن الإخلاص في العمل هو جوهر التطور في شتى المجالات و نحن حريصين كل الحرص على بذل كل ما لدينا من طاقة و جهد من أجل تحقيق التقدم في الأيام القادمة

و إننا نعلم جيدا أن الموظف الذي أؤتمن على وظيفته و مؤسسته لا يكون بحاجة إلى شكر أو ثناء و لكن الواجب يحتم علينا أن نتقدم نحن بالشكر و الثناء لمن يستحقه

فالعمل ليس مجرد تشريف و لا منصب للتفاخر ، بل إنه تكليف و أمانة و أنتم قد أتبتم أنكم قادرين على تحمل المسؤولية و الأمانة ، فقد كنتم خير من تولى المنصب ، فشكرا لكم على جهودكم الرائعة و على عملكم و تعاونكم من أجل رفعة هذا المصرف الذي لولاكم لما تقدم و ازدهار .

السيد سوداني حسين
امين صندوق رئيسي

بداية نحمد الله على ما أنعم على السيد المدير العام من الشفاء والراحة وندعو الله أن يتمم عليه نعمته بموفور الصحة والعافية ونهنئه بالعودة الميمونة الموفقة ان شاء الله ونسأل الله أن يثبته على طريق العطاء ويوفقه الى مواطن النجاح وتحصيل الإنجاز تلو الاخر وأن يتقلد أعلى الدرجات والمراتب .كما لا يفوتني أن نعزي أنفسنا ونعزيكم في فقيدنا المرحوم عبدالكريم تيقمونين ندعوا له بالرحمة وأن يتجاوز عنه ويرزقه الجنة.

ثم نهنئ أنفسنا ومدينتنا بافتتاح فرع عين وسارة الذي تشرفنا بالعمل فيه ونفتخر بسمعته الطيبة ومكانته المرموقة ونعمل فيه سواعدا كثيرة متعاونة ونفسا واحدة تنشد الأكمل والأفضل في الميدان دائما حيث نولي أهمية بالغة لمعاملات الزبائن من حيث الاتقان وحسن المعاملة فاذا كان القسم التجاري هو ركيزة أساسية لأي فرع في استقطاب الزبائن فان مصلحة الصندوق ومصلحة التجارة الخارجية هو التنفيذ الفعلي للسياسة التجارية للمصرف .يعتبر المصرف مؤسسة خدماتية تعتمد في الأساس على تقديم خدمات جيدة وأفضل للزبائن .لذا نركز على التأهيل الجيد وروح الأخوة والانضباط في مصلحة الصندوق بفرعنا

وفقنا الله الى الخير وسدد خطانا وجعلنا ذخرا للمصرف .

خلية الأنشطة العقارية

السيد : بشير زنداح

مسؤول خلية الأنشطة العقارية

تعد خلية الأنشطة العقارية من بين الخلايا الهامة و الأساسية على مستوى مصرف السلام الجزائر و التي تمثل القلب النابض لمصرف السلام بحيث يعد التمويل المصرفي من بين أبجديات العمل المصرفي و البنكي ، و يتميز هذا العنصر الأساسي كونه مرآة و واجهة أساسية لسمعة المصرف على مستوى الساحة المالية و النقدية ، حيث يشمل هذا الدور لدى مصرف السلام حسب الهيكل التنظيمي ما يسمى خلية الأنشطة العقارية و التي يترأسه المشرف على التمويلات العقارية السيد زنداح البشير بصفته رئيس خلية الأنشطة العقارية لدى المصرف .

بحيث وصل قيمة التمويلات المعبئة منذ انشاء و احداث خلية النشاط العقاري سنة 2018 إلى يومنا هذا بمايلي:
دراسة ما يقارب 1.461 ملف منها 1033 ملف معبأ بما يعادل تقريبا 7.443.759.000 دج من التمويلات المعبأة.
تم توقيع 44 اتفاقية مع عدة شركات ، جامعات و هيئات ، اخرها امضاء اتفاقية مع النقابة الجزائرية لعمال التربية و أخرى مع النقابة المستقلة لبيولوجيي الصحة العمومية.
كما أنه هناك عدة مشاريع مستقبلية ، من ضمنها رقمنه التمويلات العقارية للأفراد مواكبة للعصرنة في مجال المصرفي .

كما وصلت قيمة التمويلات المعبئة للسنة المالية 2021 بمبلغ: 1 450 000.0 000 دج ، بحيث عرف نشاط التمويلات العقارية للأفراد هذه السنة انتعاشا كبيرا في التمويلات مقارنة بالسنة الماضية بالرغم من الأوضاع الاستثنائية السائدة التي تعيشها البلاد بسبب تفشي وباء كورونا (COVD-19) ، و التراجع الذي شهده سوق العقار في صفقات البيع الذي أثر عموما على النشاط العقاري ، و هذا راجع للسياسة المحكمة المنتهجة للخلية من خلال السهر المستدام و السرعة في معالجة الطلبات و تفعيل قرار الموافقة في اجال وجيزة ، كما عرفت تعبئة التمويلات العقارية بمختلف الصيغ المعتمدة من طرف المصرف لمجمل الطلبيات المقدمة من طرف الأفراد.

كما عمدت ايضا خلية النشاط العقاري الى مواصلة الانشطة و الوظائف المناطة اليها بدون هوادة لا سيما متابعة استيفاء تحصيل الضمانات العقارية و تجيير و تجديد بواليص التأمين عن السكن ، من خلال الاشراف المباشر من الخلية على عملية الدفع المباشر لتجيير و تجديد بواليص التامين على السكن لفائدة شركة التأمين ، مع المتابعة الدورية و الحثيثة لتجديدها ، و الذي من خلاله تم تدارك كل التأخيرات الكبيرة التي كانت مسجلة، كما نشرف أيضا على متابعة و تسوية الملفات العالقة التأمين التكافلي عن الحياة للمتعاملين الذين استفادوا من تمويلات .

فضلا على ذلك تقوم الخلية بإجراء التخمينات العقارية باعتماد على خبراء عقاريين ذو كفاءة عالية و محل ثقة و أمانة تحرص أشد الحرص على مصلحة المصرف بالدرجة الاولى و التي تعد من العناصر الاساسية التي لها كان دور فعال من جانب دراسة طلبات التمويلات العقارية و اتخاذ القرارات الصائبة و من الناحية الائتمانية للتمويلات الممنوحة من طرف المصرف سواء للأفراد أو المؤسسات لا سيما متابعة المشاريع التي تم تمويلاتها فيما يخص التمويلات الاستثمارية و الاستغلالية.

كما يجدر بالإشارة أنه من بين المهام الأساسية لرئيس الخلية المتابعة الحثيثة لكل صغيرة و كبيرة لسيرورة التمويلات العقارية الموجهة للأفراد بمختلف الصيغ بالتنسيق مع الموثقين و الخبراء العقاريين المعتمدين لدى المصرف، بالتنسيق مع رؤساء الدوائر ، بحيث تنقسم هذه المديرية إلى دائرتين أساسيتين :

– 1دائرة إدارة التمويلات العقارية الممثلة من طرف السيد آيت الحسين محمد و السيد ياسر عبد العزيز حجاز: و التي يدخل نطاق نشاطها في الجانب التنظيمي و الائتماني و التي تحرص على متابعة استيفاء الضمانات بكافة أنواعها ، و يتمثل نشاطها باختصار فيما يلي :

خلية الأنشطة العقارية

السيد : ياسر حجاز
مكلف بتسيير التمويلات العقارية

السيد : محمد ايت الحسين
مسؤول دائرة إدارة التمويلات العقارية

- التدقيق و ابداء الرأي القانوني و الموضوعي من خلال استقبال المتعاملين و القيام بالترويج للمنتجات الموجهة خصيصا للأفراد الخاصة بالنشاط العقاري من مختلف صيغ التمويل المعتمدة لدى المصرف،
- متابعة تحصيل استيفاء الضمانات الخاصة للتمويلات العقارية التي تم تعبئتها بالتنسيق مع الفروع و الموثقين المعتمدين لدى المصرف،
- تقديم و تزويد المديريات و الفروع بالاستشارات القانونية و الرد على استفساراتهم فيما يخص التمويل العقاري للأفراد و توجيههم للرّد على انشغالاتهم فيما يخص التمويل العقاري،
- تدقيق و المصادقة على مشاريع عقود البيوع و الرهون المختلفة و المحررة من طرف الموثقين المعتمدين لدى المصرف قبل امضاءها،
- التأشير على رخصة التمويل بعد استيفاء الضمانات القانونية المطلوبة ،
- التأطير و المرافقة بتزويد المديريات و الفروع بالاستشارات القانونية و الرد على استفساراتهم فيما يخص التمويل العقاري للأفراد و توجيههم للرّد على انشغالاتهم فيما يخص التمويل العقاري.
- الاشراف على عملية الدفع المباشر لتجيير و تجديد بواليص التامين على السكن لفائدة شركة التأمين ، مع خلال المصادقة على عمليات الدفع مع المتابعة الدورية و الحثيثة لتجديدها ، كما أنه بعد تحويل المتابعة لكافة التأمينات على مستوى الادارة المركزية (خلية النشاط العقاري) تمت تدارك كل التأخيرات الكبيرة المسجلة.
- الاشراف على عملية معالجة العديد من الملفات المتعثرة القديمة واقتراح الحلول المناسبة ، خاصة تصفية ملفات التأمينات على السكن العالقة.

2– دائرة إدارة التحليلات العقارية الممثلة من طرف الرئيسية السيدة مريم نوى مع (السيدة وفاء ليهم و السيدة ايمان مرميوى) :

و التي يدخل نطاق نشاطها في الاشراف على ملفات الدراسة التحليلية لملفات التمويلات العقارية سواء أفراد بأنواعها (شراء مسكن، بناء مسكن او توسعته ، تهيئة مسكن و ايجار مسكن) أو مؤسسات في اطار الترقية العقارية قبل عرضها على لجنة التسهيلات للموافقة على التمويل الى دراسة تمويل الترقيات العقارية، مع ضمان الامتثال لسياسة التمويل التي يحددها المصرف و دراسة المخاطر الخاصة بالتمويل العقاري ، و نلخص نشاطها فيما يلي :
الاشراف على تسيير ملفات الدراسة التحليلية لملفات التمويلات العقارية سواء أفراد أو مؤسسات في اطار الترقية العقارية من خلال القيام بمايلي:

- توزيع ، متابعة ، تقييم و دراسة المخاطر الخاصة بالتمويل العقاري و اعداد المحاضر الخاصة بالدراسة لكل ملف ؛
- ضمان متابعة معالجة طلبات التمويل العقاري للأفراد أو تمويل الترقيات العقارية الواردة من الفروع ؛
- التأكد من تحقيق الأهداف المنوطة بالدائرة فيما يتعلق بدراسات ملفات التمويل العقاري؛
- تقديم ملفات التمويل العقاري للأفراد و / أو تمويل الترقيات العقارية إلى لجنة التسهيلات المعتمدة. للفحص واتخاذ القرار ؛
- تبليغ الفروع بقرار لجنة التسهيلات و متابعة استفاء الشروط المسبقة للتمويل ؛
- تقديم تقارير لمتابعة نشاط ملفات التمويل العقاري.
- المساهمة و بإشراف مع رئيس الخلية في تجسيد عدة اتفاقيات شراكة الخاصة بالتمويلات العقارية مع مؤسسات و شركات مهمة ذات طابع اقتصادي ، مع خلال الحرص على الاتصال و مراسلة المؤسسات و الهيئات العمومية ، قصد تفعيلها لاستقطابهم و خلق نموذج تسويقي لمنتجات المصرف، فضلا على ذلك تشرف على اعداد مشاريع

خلية الأنشطة العقارية

التأشير على رخصة التمويل بعد استيفاء جميع الضمانات المشترطة طبقا لقرار لجنة التسهيلات.

الاشراف على ملفات التأمينات الخاصة بالتأمين التكافلي على الحياة للمتعاملين .

المساهمة في وضع مشروع مخطط العمل السنوي والاهداف المسطرة للخلية .

هذا هو و باختصار الدور المنوط لدى خلية النشاط العقاري و التي تعد القلب النابض للمصرف من خلال الاعتماد على معايير المرونة من خلال منح التمويلات العقارية مع الأخذ بعين الاعتبار الجانب التحوطي حماية لحقوق المصرف .

كلمـــــــ

توقيع اتفاقية شراكة بين مصرف السلام الجزائر و النقابة المستقلة لبيولوجي الصحة العمومية , تدخل في إطار التمويلات العقارية للأفراد دار السلام

مصرف السلام
AL SALAM BANK
Algeria الجزائر

مشاركة مصرف السلام الجزائر في تنشيط فعاليات الندوة الوطنية حول الإنعاش الإقتصادي تحت شعار «معا من أجل رفع التحدي»؛ المقامة بالمركز الدولي للمؤتمرات عبد اللطيف رحال؛ من 4 إلى 6 ديسمبر 2021.

المشاركة في المعرض الوطني الأول للتجارة الحدودية في ولاية وادي سوف

وقد مثل المصرف السيد محي الدين بن هلال مدير فرع ورقلة

مصرف

AL SALAM BANK

Algeria الجزائر

مصرف السلام الجزائر يدعوكم لزيارة جناح عرضه في الصالون الدولي للصناعات الغذائية "جزاقرو"، في طبعته الثامنة عشر

من 22 إلى 25 نوفمبر 2021

بقصر المعارض سافكس الجناح المركزي، المنطقة A

DJAZAGRO

مشاركة مصرف السلام الجزائر في يوم دراسي حول عصرنة قطاع البنوك و التأمينات , تحديات وآفاق
من تنظيم جمعية خريجي معهد تمويل التنمية للمغرب العربي

السيد : سفيان جبايلي
نائب المدير العام

جلسة عمل للسيد محمد توفيق بوكريطاوي مسؤول خلية التسويق و الاتصال مع المورد السيد شكيب حفيظ مدير شركة أورتيلابن حول أعمال نهاية السنة و مختلف المشاريع المستقبلية

بقلم السيد: عمار سعودي

رئيس مهمة في إدارة التدقيق

علامات الشخصية القوية

علامات الشخصية القوية

يمكن لبعض الناس التكيف والتغلب على الشدائد بسهول. هل أنت واحد منهم

اكتشف ماهي المواقف التي تحدد الشخص المرن دو الشخصية القوية.

التفاؤل (التفاؤل والشخصية القوية).

التفاؤل هو الميل لمواجهة الصعوبات بروح طيبة ومثابرة وأمل، نهج يسمح لنا بإيجاد حلول أو فرص في مواجهة الصعوبات.

التسامح لتجاوز الإحباط: التسامح عند الإحباط يحسن الاستقرار العاطفي. إنها علامة على الشخصية القوية. من المهم أن تكون متسامحا عندما يرتكب شخص ما خطأ في حقك أو تخطئ أنت وتتذكر أنه لا يوجد شخص مثالي وأن الجميع يرتكبون أخطاء.

الذكاء العاطفي: الذكاء العاطفي علامة على النضج والذكاء تسمح لك بتعلم تنظيم الاستجابات العاطفية. يمكن أن يؤدي هدا إلى القدرة على التعرف على مشاعر المرء وإدارتها ومشاعر الأخرين. مما يسهل السلوك الشخصي. أثبتت بحوث كثيرة ارتباط الذكاء العاطفي بالنجاح.

المرونة: عندما نمر بفترة حرجة، من الصعب أن نبقى محايدين، ومع دلك، فإن قبول الظروف والمرونة سيسمحان لنا بالتركيز على ما يمكننا تغييره وكذلك لنرى التغييرات كفرص جديدة للنمو.

التعلم: بشكل عام، يتعلم البشر من خلال إجراء التجارب وارتكاب الأخطاء. لذلك، لا يمكننا أن نفعل بنجاح مالم نتعلمه. ومع ذلك، تعد التجارب مصدرا رائعا للمعرفة الشخصية.

الإلتزام: الالتزام ضرورة، يحدث ذلك عندما يؤمن الشخص بما يفعله، وأيضا من خلال الاحتفاظ بسلوك ثابت وتطويره. لذلك، لا يتوقف الفرد حتى تتحقق جميع أهدافه.

من طرائـــف الـــعرب

****

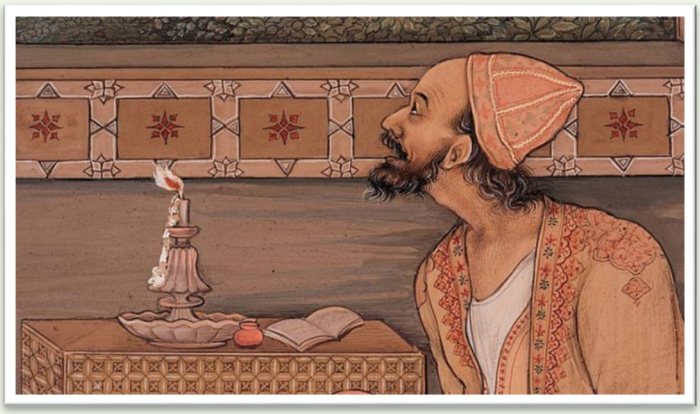
كتبوا ورقة للحجاج يوسف الثقفى وكان على المنبر؛ فلما فرغ من الخطبة نزل فرأى الورقة فقرأ فيها {قل تمتع بكفرِكَ قليلاً إنك من أصـــــحـــــاب الـــــنـــــار}.
فتبسم وكتب تحتها {قل موتوا بغيظكم}.

****

سمع الحجاج أن الناس يقولون إنه من بقية ثمود، فقال في خطبته : أتزعمون أني من بقية ثمود،والله يقول: "وثَمُودَ فَمَا أبقَى" صدق الله وكذبتم أنتم.

****

كان ابن هرمة (شاعرُ غزلٍ من أهل المدينة), من أبخل الناس على ادَّعائه الكرمَ في شعره
فأتاه يوماً جماعة فقال :ما جاء بكم ؟
قالوا : شعرك حيث تقول :
أغشى الطريق بقبتي ورُواقِها *** وأحلُّ في قبب الربى وأقيمُ
إني امرؤٌ جعلَ الطريقَ لبيتهِ *** طنباً وأنكر حقَّه للئيم
فنظر إلينا وقال : ماعلى الأرض عُصبة أسخف منكم عقولاً !
أما سمعتم قول الله سبحانه
وتعالى : {الشعراءُ يتبعهم الغاوون، ألم تر أنهم في كلِّ وادٍ يهيمون؛ وأنهم يقولون ما لا يفعلون} ؟
والله إني لأقولُ ما لا أفعل. وأنتم تريدون أن أفعلَ ما أقول ,
والله لا عصيتُ ربّي في رضاكم



****

قال خالد بن صفوان للفرزدق: يا أبا فراس، لو رأتْك صُوْيحبات يوسف لما أكبَرْنَك ولا قطَّعن أيديَهن؟
فرد عليه الفرزدق قائلا: وأنت يا خالد، لو رأتك صاحبةُ موسى لما قالت لأبيها: يا أبتِ استأجرهُ إن خيرَ من استأجرت القويُّ الأمين.

****

ذهب أحد البخلاء إلى بائع فاكهة ليشتري تمراً، فقال له: هل عندك تمر صغير النواة، عظيم اللحم، كثير الحلاوة ؟
قال البائع: نعم.
قال البخيل: فاضبط ميزانك، واعص شيطانك، وزن لي منه بربع قرش.
قال البائع ضاحكاً: لا بد أن عندك اليوم ضيوفاً ؟!
قال البخيل: لا، ولكني أريد أن أمتع نفسي وعيالي !!.

****

رأى خادمُ سيبويه حبلاً قد طوَّق حمارَ سيبويه وكاد يخنقه، فذهب مُسرعا ليخبر سيدَه قائلا : يا سيدي، تلفلف الحبل في رقبة الحمار،
فقال سيبويه : يا بليد قل " لُفَّ الحبلُ حول رقبة الحمار
فقال الخادم : لكن يا سيدي، أدرك الحمار قبل أن يموت ،
فقال سيبويه: لموتُ الحمارِ خيرٌ من موت اللغة العربية.

مصرف السلام الجزائر
أقرب إليكم

فروع الجزائر العاصمة

فرع دالي ابراهيم
233 شارع أحمد واكد، دالي ابراهيم

فرع باب الزوار
تجزئة بوسحاقي، ف-رقم 186 باب الزوار

فرع القبة
24 جنان بن عمر، القبة

فرع حسيبة
مجموعة السكنات أش أل أم رقم 03، بلدية سيدي امحمد

فرع سيدي يحيى
04 شارع حمداني لحسن – سيدي يحيى، حيدرة

فرع سطاوالي
الطريق الوطني رقم 11، قطعة رقم 402، ملكية رقم 04

فروع الغرب

فرع البليدة
نهج محمد بوضياف، ملكية مجموعة رقم 88 تجزئة 102

فرع وهران
تعاونية عدنان مصطفى رقم 05 زون ايسطو بير الجير

فرع وهران العثمانية
حي العثمانية، المجمع السكني 100 مسكن، عمارة رقم ب1 الحصة رقم 134 أ و ب

فروع الشرق

فرع سطيف
حي المناورات لعرارسة تجزئة 143 قطعة رقم 11

فرع عين وسارة
حي المقراني رقم 01، قطعة رقم 1309 عين وسارة – الجلفة

فرع عنابة
حي 240 مسكن، السهل الغربي، الحصة «ب» رقم 03

فرع قسنطينة
نهج زويش عمار رقم 08، سيدي مبروك الأعلى

فرع باتنة
حي المطار رقم 240، طريق بسكرة

فرع المسيلة
حي 361 قطعة، تجزئة رقم 01

فرع بجاية
شارع محفوظي فاتح، 332 مسكن عقاري إقامة نوميديا، عمارة ب

فرع عين مليلة
فرز 164، قطعة (ترقوي) طريق باتنة

فروع الجنوب

فرع ورقلة
حي شرفة، الطريق الوطني رقم 49

فرع أدرار
شارع بوزيدي عبد القادر رقم 145 قطعة رقم 30

فرع بسكرة
حي سايحي قطعة رقم 69، ملكية رقم 109-110

www.alsalamalgeria.com
tawassol@alsalamalgeria.com
021 38 88 88

مصرف السلام الجزائر